

Ceres

Selected people in food & agri

Wil je graag aan de slag bij de onderneming van het jaar 2018? Ben je een gedreven commercieel talent in het B2B-kanaal? Hou je van een internationale werkomgeving in de voedingsindustrie? Staat de klant voor jou centraal en bouw je graag aan een lange-termijn relatie in samenwerking met een professioneel team? In dat geval biedt Ardo je een uitdagende functie.

Ardo Group Sales Manager Industry Germany

Ardo telt 3800 werknemers en beschikt over 21 productievestigingen in 9 landen. Het familiebedrijf verkoopt in meer dan 100 landen en heeft een omzet van meer dan 1 miljard euro. De missie van Ardo bestaat erin de opbrengst van de natuur zo zuiver mogelijk te bewaren. Dat doel bereikt Ardo dankzij een geïntegreerd netwerk van teeltgebieden, vriesunits, opslagcentra, verpakingsuitrusting, gepaste logistiek, gedegen kwaliteitscontrole en een persoonlijke aanpak van elke klant. De knowhow en flexibele structuur van de groep zorgt ervoor dat er snel en flexibel kan ingespeeld worden op nieuwe trends en dat innovatieve producten vlot op de markt kunnen worden gebracht.

Functie

Klantenrelaties bouwen met visie op lange termijn

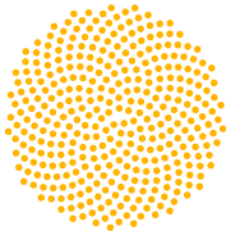
- Je portefeuille bestaat uit grote en middelgrote industriële klanten. Je verstevigt de relaties door in dialoog en proactief noden te identificeren.
- Je legt de link tussen de noden van je klanten en de technische mogelijkheden van Ardo.
- Je werkt op een projectmatige manier samen aan de productontwikkeling van je klant en je maakt hierbij als netwerker de brug naar Ardo. Als bruggenbouwer leg je hierbij de link tussen de noden van de klant en de mogelijkheden van diverse sites. Een ervaren technisch team biedt je hierbij te allen tijde ondersteuning.
- Je volgt de trends, innovaties en marktevoluties binnen je markt nauw op. Deelname aan internationale vakbeurzen is hierbij van belang.
- Als teamplayer wissel je relevante informatie uit met je collega's uit diverse landen en afdelingen.
- Als Sales Manager Industry Germany rapporteer je rechtstreeks aan de Group Sales Director Industry.

Profiel

Teamplayer met klantgerichte mindset

Functie-eisen

- Je bent gedreven en je hebt de nodige ervaring die relevant is voor deze functie, al dan niet binnen de voedingssector.
- Je bent een vlotte communicator. Kennis van Engels en Duits zijn van belang.
- Je reist graag regelmatig binnen Europa.



Ceres

Selected people in food & agri

Competenties

- Klantgericht.
- Proactief.
- Teamplayer.
- Netwerker.

Standplaats

Standplaats 50% Ardoorie, 50% op de baan.

Ons aanbod?

Je komt terecht in een succesvolle en gezonde familiale internationale onderneming met een stevige en professionele organisatie. Je kan beroep doen op je collega's uit diverse landen en afdelingen om relevante informatie te verkrijgen en je kennis uit te breiden. Het bedrijf biedt een interessante en uitdagende job met veel verantwoordelijkheid en waar je impact kan hebben op de business.

Reageren?

Ardo groep heeft de Werving en Selectie voor de vacature Sales Manager Industry Germany uitbesteed aan CeresRecruitment.

Voor meer informatie kun je terecht bij Nathalie Platevoet, bereikbaar op +32 (0) 483 59 67 98.

Sollicitaties uitsluitend via www.ceresrecruitment.be.

Uitgebreide informatie over het bedrijf is te vinden op www.ardo.com.

Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.

Ceres is de Recruitment, Interim Solutions en Executive Search specialist voor agri- en food vacatures gericht op Bachelors en Masters. Wij werken met een omvangrijke database, social media en gerichte wervingscampagnes. International recruitment met een groot netwerk (o.a. Europa, Azië, Afrika, Zuid-Amerika) en kantoren in Nederland, Duitsland, België en Polen. De marktgebieden zijn: Food, Agri, Retail (FMCG/ OOH), Levensmiddelentechnologie, Food Technology, Nutrition, Biobased, Life Sciences, Animal Sciences, Agro chemicals, Veterinaire Pharma, Techniek, Horticulture, Plant Sciences, Organic Agriculture, Sierteelt en Tuinbouw. De functiespecialisaties, zowel vaste als interim posities zijn: General Manager(s), Directie, Sales & Marketing, Financieel, Human Resources (HRM), Operations, Logistiek (Supply Chain), Inkoop, Buyer, Trader, Research & Development (R&D), Voedingsmiddelentechnoloog, Nutritionist, Kwaliteit (QA / QESH), Engineering, Projectmanagement en Procesttechnologie.