

Ceres

Selected people in food & agri

Ben je een geboren onderhandelaar? Ken je het reilen en zeilen van de veehouderij, en bij voorkeur de varkenshouderij? Heb je een leuke maar tevens ook sterke persoonlijkheid en wil je het eerste aanspreekpunt worden van dierenartsen en veterinaire groothandelaars? Dan heeft CeresRecruitment een passende opportuniteit voor jou.

Boehringer Ingelheim

zoekt een

Key Account Manager Production Animals

Boehringer Ingelheim is een internationaal farmaceutisch bedrijf, actief op het gebied van onderzoek, ontwikkeling en productie van innovatieve geneesmiddelen (voor humaan en veterinair gebruik). Wereldwijd stelt het bedrijf ruim 50.000 medewerkers te werk waarvan ca. 180 in België. De veterinaire divisie behoort tot de top van de markt met een uitgebreid gamma vooraanstaande diergeneesmiddelen. De marktpositie van Boehringer Ingelheim is de afgelopen jaren zeer sterk gegroeid en de vooruitzichten op verdere expansie zijn uitstekend. In deze context werd de vacature Key Account Manager Production Animals gecreëerd.

Functie

Met A-producten marktkansen creëren en benutten

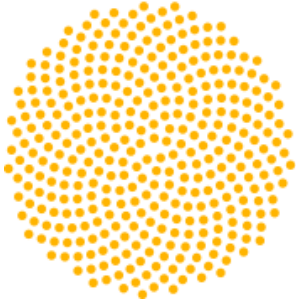
- Je bezoekt en voert de commerciële onderhandelingen bij de veterinaire groothandelaarsverdelers, de gespecialiseerde dierenartsenpraktijken, de mengvoederindustrie en andere belangrijke stakeholders in de sector.
- Je maakt presentaties en overtuigt dierenartsen, inkopers en eindgebruikers van de voordelen van vaccinatie op vlak van financieel rendement en de positieve effecten voor milieu en volksgezondheid.
- Je analyseert de doelstellingen en de behoeften van jouw klanten.
- Je begeleidt hen met accurate en professionele adviezen en zoekt samen met hen naar de best tailor made tools om hun business te vergroten.
- Je maakt strategische jaarplannen op en bent verantwoordelijk voor de uitvoering en de rapportage hiervan.
- Je volgt trends en ontwikkelingen in de markt op en speelt hier actief op in.
- Je neemt deel aan relevante nationale & internationale vakbeurzen.
- Je werkt nauw samen met de Product Manager, Technical Managers en rapporteert rechtstreeks aan de Business Manager Production Animals/Equine.

Profiel

Resultaatgerichte relatiebouwer met sterke consultative sales skills

Functie-eisen

- Minimaal Bachelor werk- en denkniveau.
- Je kan terugkijken op een relevante ervaring als Account Manager of Key Account Manager in de veterinaire farmacie of in een aanverwante sector.
- Je kent het reilen en zeilen van de agrarische sector. Kennis van de varkenshouderij is een pre.
- Uitstekende kennis van de Nederlandse en Engelse taal.



Ceres

Selected people in food & agri

Competenties

- Netwerker en vlotte communicator.
- Goede onderhandelingsvaardigheden.
- Analytisch en strategisch inzicht.
- Klant- en resultaatgericht.

Standplaats

Home Office, bij voorkeur woonachtig in West- of Oost Vlaanderen.

Aanbod

Boehringer Ingelheim biedt je een uitdagende salesfunctie binnen een succesvolle en ambitieuze organisatie in een internationale omgeving. Je komt in een zeer competent team terecht waar kennis en kunde prominent aanwezig zijn. De sector is levendig en de relaties tussen klant en leverancier zijn gebaseerd op respect en langetermijnrelaties. Je kunt aan de slag met een mooi productportfolio en kunt rekenen op een uitstekende global support. Uiteraard gaat deze functie samen met een aantrekkelijk remuneratiepakket bestaande uit een competitief loon en een pakket extralegale voordelen.

Reageren

Boehringer Ingelheim heeft de Werving en Selectie voor de vacature van een Key Account Manager Production Animals uitbesteed aan CeresRecruitment.

Voor meer informatie kan je terecht bij Reinhilde Petiels, telefonisch bereikbaar op +32 (0)486 321668.

Sollicitaties uitsluitend via www.ceresrecruitment.be.

Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op www.boehringer-ingelheim.com.

Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.

Ceres is de Recruitment, Interim Solutions en Executive Search specialist voor agri en food vacancies gericht op Bachelors en Masters. Wij werken met een omvangrijke database, social media en gerichte wervingscampagnes. International recruitment met een groot netwerk (o.a. Europa, Azië, Afrika, Zuid-Amerika) en kantoren in Nederland, Duitsland, België en Polen. De marktgebieden zijn: Food, Agri, Retail (FMCG/ OOH), Levensmiddelentechnologie, Food Technology, Nutrition, Biobased, Life Sciences, Animal Sciences, Agro chemicals, Veterinaire Pharma, Techniek, Horticulture, Plant Sciences, Organic Agriculture, Sierteelt en Tuinbouw. De functiespecialisaties, zowel vaste als interim posities zijn: General Manager(s), Directie, Sales & Marketing, Financieel, Human Resources (HRM), Operations, Logistiek (Supply Chain), Inkoop, Buyer, Trader, Research & Development (R&D), Voedingsmiddelentechnoloog, Nutritionist, Kwaliteit (QA / QESH), Engineering, Projectmanagement en Procestechologie